

¿Cómo *aprender haciendo* antes de hacer?

¿Cómo ganar *experiencia real* en los riesgos de experimentar en la realidad?

¿Cómo *aprender del futuro* antes de entrar en él?

Capacitación y Assessment apoyado en Simulación de Negocios

- La metodología más innovadora, cautivante y orientada a resultados para generar aprendizaje y evaluar capacidades de los colaboradores.
- Nuestros simuladores funcionan en la web, pueden ser utilizados en actividades presenciales, virtuales o blended y customizados para emular el día a día de cada empresa o negocio.
- Contamos con más de 50 modelos de simulación para diferentes contenidos e industrias.
- Nuestros simuladores son utilizados por empresas globales y escuelas de negocios de primera línea en más de 15 países.



BusinessSkills
Simulation Experience



www.skilss-sims.com
www.businessskills.com.ar

¿Cómo *aprender haciendo* antes de hacer?

¿Cómo ganar *experiencia real* en los riesgos de experimentar en la realidad?

¿Cómo *aprender del futuro* antes de entrar en él?

Capacitaciones apoyadas en simulaciones

Video Demostrativo:

<https://youtu.be/vvKHuvn6kE4>

Todos nuestros simuladores:

Se utilizan en actividades de capacitación, reclutamiento masivo, Assessment Center, eventos y convenciones, torneos competitivos de negocio y análisis de escenarios futuros del negocio para la alta dirección.

- Funcionan por **laweb**
- Pueden ser utilizados en actividades **presenciales, virtuales y blended**
- Tienen versiones en inglés, español y portugués, y pueden ser traducidos a **cualquier idioma**
- Pueden ser **customizados** a la realidad de cada cliente, mercado o industria

Customización:

Las Simulaciones pueden ser customizadas para emular la realidad particular de una empresa, negocio o industria. La versatilidad de estas simulaciones permite:

- La adopción de formatos totalmente presenciales, totalmente virtuales o un blend (presencial-virtual).
- Desarrollar los talleres presenciales en un salón de conferencias, en las instalaciones de la organización, etc.
- Impactar grupos de 12 a 300 participantes en actividades presenciales en forma simultánea.
- Impactar poblaciones de cientos de personas en forma virtual simultánea.
- Planear y ejecutar las simulaciones rápidamente y alta eficiencia en costos.
- La simulación potencia sus resultados cuando se integra con presentaciones conceptuales y reflexión en equipos. En ese proceso se vincula la teoría y la simulación con la realidad del negocio del participante, con el objetivo de generar Mejores Prácticas.

Simulaciones genéricas

Las más utilizadas

Visión Integral

- Versión introductoria y versión compleja
- Versión manufactura y versión servicios

Liderazgo

Project Management

Negociación

Otras simulaciones genéricas

Otras simulaciones genéricas

En general, estos simuladores requieren customización.

Fuerza de ventas

Atención a clientes

Banca

- Visión Integral (versiones introductoria, intermedia y compleja)
- Gestión de sucursales
- Gestión de clientes PYMES
- Gestión de clientes VIP
- Gestión de riesgos

Retail

- VIN (versiones introductoria y compleja)

Farmacéutica

- VIN (versiones introductoria y compleja)
- Simulador para auditores médicos

Aviación

- Visión Integral de una aerolínea

Bebidas

- Visión Integral de una empresa embotelladora (versión compleja)

Automotriz

- Visión Integral de una empresa automotriz
- Gestión Integral de una concesionaria de autos

Servicios

- Visión Integral del Negocio

Seguros

- Visión Integral del Negocio

Simulaciones por industria

Nuevas simulaciones en desarrollo

BusinessSkills
Simulation Experience

Telecomunicaciones

- Versión Integral del Negocio

Acero y metales

- Versión Integral del Negocio

Energía

- Versión Integral del Negocio

Digital Transformation

- Genérico
- Industria financiera

Project Management

- Agile

Nuestros principales clientes



Business Skills Main Offices

Marcos Cristal

Founder

mcristal@skills-sims.com

+1.786.740.6503

Miami, USA

Cristian Gorbea

Partner

cgorbea@bsnet.com.ar

+54.11. 4783.3817

+54911.49726100

Buenos Aires, Argentina

Henrique Steinberg

henrique.steinberg@bskills.com.br

+55 (11) 98132448

+55 (11) 4872788

Sao Paulo, Brazil

www.skills-sims.com ENG
www.businessskills.com.ar SPA
www.bskills.com.br POR

Contact us!

Latin America Business Partners

Uruguay: Gerardo Torres Muró.

Management. gtorres@management.com.uy

+598 99507353

Eugenio Millot

eugenio@blakcs.com

+506 8707 4779

BusinessSkills
Simulation Experience

Fernando González Soler

representantecolombia@skills-sims.com

+51 3112800929

Representatives

China, Asian Southeast, Arab Emirates, Spain, Mexico,
Colombia, Centroamérica, Chile, Perú



Management.
Alta Dirección & Capital Humano